

**Im Auftrag unseres Klienten Hotel Nassauer Hof suchen wir
ab sofort oder zum nächstmöglichen Zeitpunkt**

Revenue Manager (m/w/d) Vollzeit



HOTEL
NASSAUER HOF
WIESBADEN

Über das Hotel Nassauer Hof

Seit über 200 Jahren gestalten wir die Zukunft des Grandhotels Nassauer Hof in Wiesbaden. Heute gehören wir der „Homage Luxury Hotels Collection“ mit ihren traditionsreichen 5* Sterne Hotels an. Gemeinsam kümmern wir uns um den besten Service und das Wohlbefinden unserer Gäste. Wir sind Gastgeber aus voller Leidenschaft.

Unsere Werte lauten: „Wertschätzung, Leidenschaft, Charakterstück.“ Wir wissen, dass unsere Mitarbeitenden die Seele des Hotels sind, weswegen Wertschätzung bei uns großgeschrieben wird. Nur durch Ihre Hingabe zu dieser Branche und unserem Haus schaffen wir es erfolgreich zu bleiben. Das funktioniert aber nur, wenn wir jeden Mitarbeitenden als Individuum betrachten und jeder seine Stärken aufweisen kann und darf. Bei uns finden Sie nicht nur ein neues berufliches Zuhause, sondern auch eine wunderbare Mischung aus Tradition und Moderne mit einer großartigen Möglichkeit zur beruflichen und persönlichen Weiterentwicklung. Werden Sie Teil eines großartigen Teams und lernen Sie zahlreiche weitere Charakterstücke kennen.

Das macht diese Position so interessant

Neben den allgemeinen Tätigkeiten als Revenue Manager, (wie z.B. der Optimierung von Umsatz, Auslastung und dem täglichen Überprüfen der Reservierungssysteme) liegt Ihr Aufgabenschwerpunkt ebenso darin, die Erstellung und Analyse von Forecasts, Umsatzbudgets und weiteren Auswertungen in Zusammenarbeit mit der Hoteldirektion zu übernehmen. Die Konzeptionierung einer passgenauen Preisstrategie unter stetiger Beobachtung und Analyse der Mitbewerbenden liegt ebenso in Ihrer Verantwortung wie der enge Austausch mit unserer Reservierungsleitung sowie unserer Sales Abteilung. Weiterhin stellen Sie einen reibungslosen sowie serviceorientierten Ablauf der Reservierungen sicher, mit dem Ziel, den maximalen Servicestandard unserer Homage Luxury Hotels Collection einzuhalten. Sowohl der effektive Einsatz aller Ihnen zur Verfügung stehenden Revenue-Instrumente als auch das authentische Einnehmen einer repräsentativen Rolle runden die vielseitige Aufgabe ab. Mit Ihrem Qualitätsbewusstsein, Ihrem Servicegedanken und Ihrer Dienstleistungsorientierung komplettieren Sie unser Führungsteam und vertreten unser strahlendes Charakterstück nach außen sowie nach innen.

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Bei Fragen steht Ihnen Andreas Gref gerne zur Verfügung. Tel.: 0611 88 00 - 9088.

Im Auftrag unseres Klienten **Hotel Nassauer Hof** suchen wir ab sofort oder zum nächstmöglichen Zeitpunkt

Revenue Manager (m/w/d) Vollzeit

Unser Angebot

- ✓ Faire Entlohnung nach dem hessischen DEHOGA-Tarifvertrag
- ✓ Flexible Arbeitszeitmodelle
- ✓ Geregelter Arbeitszeiten und ein elektronisches Zeiterfassungssystem (ab September 2022)
- ✓ Vermögenswirksame Leistungen bereits nach einem Jahr Betriebszugehörigkeit
- ✓ Kostenfreie Verpflegung in der Mitarbeiterkantine während Ihrer Arbeitszeit
- ✓ Wertschätzung und Fairness / Mitarbeit in einem der „Fair Job Hotels“ in Deutschland
- ✓ Individuelle Mitarbeiterentwicklung und Aufstiegsmöglichkeiten
- ✓ Vergünstigungen über unsere Netzwerke und Partner
- ✓ Auch wenn es selbstverständlich ist: ein herzliches Team aus Jung und Alt

Kontaktdaten

Curavia Consulting GmbH

Adolfsallee 22, 65185 Wiesbaden

Telefon: 0611 / 88 00 - 9088

E-Mail: a.gref@curavia-consulting.com

Homepage: www.curavia-consulting.com

Ihr Engagement - das bringen Sie mit

- ✓ Sie bringen eine abgeschlossene Hotelausbildung sowie fundierte Erfahrung im Revenue Management
- ✓ Sie überzeugen durch den sicheren Umgang mit Microsoft Office und verfügen idealerweise über Erfahrung mit Fidelio Suite 8 sowie Synexis
- ✓ Sie sind kommunikationssicher in deutscher sowie englischer Sprache und punkten durch ein ausgeprägtes Qualitäts- und Verantwortungsbewusstsein
- ✓ Sie haben ein hohes Maß an Strategieverständnis, Genauigkeit und Analysefähigkeit und glänzen durch sichere Maßnahmenergreifung zur Einhaltung der laufenden Budgets & Forecasts
- ✓ Sie punkten durch selbstständige Arbeitsweise, ein serviceorientiertes Mindset und Organisationsfähigkeit
- ✓ Sie arbeiten gewissenhaft, verbindlich sowie teamorientiert und überzeugen durch Ihren zwischenmenschlichen Umgang
- ✓ Prioritätenmanagement und Performance Management runden Ihr Profil ab

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Bei Fragen steht Ihnen Andreas Gref gerne zur Verfügung. Tel.: 0611 88 00 - 9088.